

Владислав КОРОБЕЙНИКОВ

vk@vk777.com

www.VK777.com

Опыт работы: тренер-консультант

- «Межрегиональный учебный центр технологий экономики» - преподаватель;
- Российский филиал «GlobalRelationshipCenters®»-тренер личного роста;
- «WRIGLEY»: супервайзер, тренер;
- «PROCTER&GAMBLE»: van sales manager;
- Личный опыт прямых продаж порядка 11 лет;

Показатели:

- Опыт работы – свыше 17 лет в области разработки авторских программ и проведения тренингов;
- Проведено свыше 1200 *внутрикорпоративных* тренингов и обучено свыше 15000 человек (менеджмент, переговоры, продажи, командное образование, личный рост в бизнесе);
- Проведено свыше 200 *открытых* тренингов по всей стране и обучено свыше 4000 человек (продажи, переговоры, командное образование, взаимоотношения, развитие EQ);
- Проведено свыше 500 индивидуальных консультаций (личная эффективность);
- Разработана и внедрена программа по формированию корпоративного обучающего центра – создание и обучение команды бизнес – тренеров;
- Разработана система аттестации и проведено ее внедрение;
- Разработана и внедрена годовая система обучения в 8 филиалах компании;

Образование:

- Высшее педагогическое;
- Психологическое (НОУ «GRC», многоэтапная программа подготовки тренеров (свыше 3-х лет));

Сотрудничаю как автор с изданиями:

- «Управление магазином» журнал г.Москва
- «Управление отделом продаж» альманах г.Москва
- «Телефонные продажи» альманах г.Москва
- «Управление сбытом» альманах г. Москв



Тренинги:

- ! «Эффективные продажи в конкурентной среде»;
- ! «Новые инструменты продаж и переговоров: ресурс на 100%»© - продвинутый курс - *авторская программа*;
- ! «Руководитель: эффективные коммуникации и влияние. Создание без стрессовой среды»© - *авторская программа*;
- ! «Тренинг активных коммуникаций в продажах и переговорах. Искусство задавания осмысленных target-вопросов. Аргументация в переговорном процессе: ресурс на 100%»© - *авторская программа*;
- ! «Все потребности клиента: формат 360°. Сознательное & Бессознательное. Новый уровень взаимодействия и переговоров» - *авторский подход*;
- "Клиент ориентированный подход: повышаем уровень. Эффективное поведение в конфликте и стрессе";
- «Продажи и переговоры по телефону. Личная эффективность. Ресурс на 100%»© - *авторская программа*;
- «Я! РОДИТЕЛЬ: выстраивание эффективного общения с близкими людьми. Стресс & Конфликт: ликвидируем и предотвращаем»© - *авторская программа*;
- «Бешеные тачки»© - *авторская командообразующая игра*;
- «WILDHOUSE или наш ДОМ» - *авторская командообразующая игра*;
- «Отношения, создающие команду»© - *авторская программа*;

Реализованные тренинговые проекты

FMCG

WRIGLEY;
DANON (Оранта);
UNILEVER;
Philip Morris;
Heineken;
Вимм-Биль-Данн;
ЮниМилк;
Schwarzkopf&Henkel;
ЭФКО (т.м. "Слобода");
Ниагара (национальная водная компания);
CONTEX;
ФОРПОСТ;

Крупные компании:

НорНикель;
ЕВРАЗ;
РОСНЕФТЬ;
Газпром Нефть;
РЖД;
Сталепромышленная компания;

Банки

СБЕРБАНК России;
ЧЕЛИНДБАНК;

СМИ

Телерадиокомпания "Восточный экспресс";
Газета "Метро";
Телерадиокомпания «Регион-Тюмень»;
Радио «Априори»;

Заводы

ЧТПЗ (Челябинский трубопрокатный завод);
Миасский завод медицинского оборудования;
ЗАО «Асептические медицинские системы»;
ЧРПЗ (Челябинский рыбзавод);
АЛГА (производитель кровли и фасадов);
ЗМЗ (Златоустовский МашЗавод);
«Оружейникъ» (фабрика оружия);

Фармрынок

EGIS;
MERZ;
BoehringerIngelheim;
Астра Зенека;
Мособлфармация;
Рифарм(медпрепараты);
Протек (медпрепараты);
AND (производитель медоборудования);
Lundbeck;
ФарМИмпекс;

Сети аптек

«Озерки»; «36,6» (федеральная);
«Ригла» (федеральная);
ГУП "Столичные аптеки"(федеральная);
«Классика» (федеральная);
«Рифарм»; «Казанские аптеки»;
«Фармлэнд»; "Линия жизни";
«Аптечный двор»...всего более 30 сетей

Строительные компании:

Евразийский строительный холдинг;
СтройКом;

Отели

СПА-ОТЕЛЬ «МЕЛИОТ»;
Отель «SMOLINOPARK»;

Деловые игры. Оценка персонала.

Норильский Никель;
РЖД;
РосГосСтрах;
ВолгаТелеком;
НИКОМЕД;
Сталепромышленная компания;

Дилеры

УралАвтоХаус(МЕРСЕДЕС-БЕНЦ);
ШиниИнвест;
Тепловые Системы;
МеталлИнвестЦентр(металлопрокат);
BELLA(парфюмерия и гигиена);
ARMTEK (зап. части груз. и легков. автом);
ТД «Югра Моторс»;

Сети салонов

«Симфония» сотовая связь;
«Цифроград» сотовая связь;
«Золотая рыбка» ювелирные изделия;
«Леди - Прима» текстиль;

Производители продуктов питания

ВИТЕКС (производитель специй);
Грот (мясопер-й цех «КАНТРИ»);
Янус (мороженое, продукты глуб. зам-ки);
Калинка (мясопереработка);
УралКолбасы(мясопереработка);
Глория (мясопереработка);
ТД «Петровский» (мясопереработка);
Таврия (мясопереработка);
Агрофирма «АРИАНТ»;

Благотворительные фонды

Благотворительный фонд Владимира Потанина;

Федеральные программы

Ты – предприниматель;
Попробуй себя (профориентация);
Возрождение Урала;
Начни своё дело;

Производители мебели

Лорена кухни;
АСТАРТА;
ПУФиКО;
МиассМебель;
Селена;

Интернет, программное обеспечение

«СКБ Контур» (создание программного обеспечения);
«Информправо» (Консультант+);
«Region» группа компаний;
Интернет - решения (создание и продвижение сайтов);
«Экспертиза» (сервис строительной документации);

Производители промтоваров

«Леди - Прима»(фабрика дом. текстиля);
Фабрика дверей «Краснодеревщик»;
Восток-Сервис
(спецодежда и спецтехника);
ТРИАДА (автоаксессуары и автоэлектроника);
СиАрлайд(парфюмерия и гигиена);
Радомир (сантехника);

Рынок услуг

Южно-Уральская Ассоциация Риэлторов;
«Спутник» (туристическое агентство);
ТРК «ГОРКИ»;
«АНТУРАЖ» галерея живописи;
ИМПЕРИЯ (финансовая холдинг компания);
Такси «Смайл»;
«Эфекс» (управляющие компании ТСЖ);

