

Владислав КОРОБЕЙНИКОВ

vladkorobeynik@yandex.ru
www.VK777.com

Опыт работы:

- Ведущий тренер-консультант;
- «Межрегиональный учебный центр технологий экономики» - преподаватель;
- Российский филиал «Global Relationship Centers®»-тренер личностного роста;
- «WRIGLEY»: супервайзер, тренер;
- «PROCTER&GAMBLE»: van sales manager;
- Личный опыт прямых продаж порядка 11 лет;

Показатели:

- Опыт работы – свыше 12 лет в области разработки авторских программ и проведения тренингов;
- Проведено свыше 700 *внутрикорпоративных* тренингов и обучено свыше 10000 человек (менеджмент, переговоры, продажи, команд образование, личный рост в бизнесе);
- Проведено свыше 200 *открытых* тренингов по всей стране и обучено свыше 3000 человек (продажи, переговоры, команд образование, взаимоотношения, развитие EQ);
- Проведено свыше 300 индивидуальных консультаций (личная эффективность);
- Разработана и внедрена программа по формированию корпоративного обучающего центра – создание и обучение команды бизнес – тренеров;
- Разработана система аттестации и проведено ее внедрение;
- Разработана и внедрена годовая система обучения в 5 филиалах компании;

Образование:

- Высшее педагогическое;
- Психологическое (НОУ «GRC», многоэтапная программа подготовки тренеров (свыше 3-х лет));

Сотрудничаю как автор с изданиями:

- «Управление магазином» журнал г.Москва
- «Управление отделом продаж» альманах г.Москва
- «Телефонные продажи» альманах г.Москва
- «Управление сбытом» альманах г. Москва



Тренинги:

- «Эффективные продажи в конкурентной среде»;
 - «Продажи и переговоры по телефону. Личная эффективность. Ресурс на 100%» © - авторская программа;
 - «Новые инструменты продаж и переговоров: ресурс на 100%»© - авторская программа;
 - «Тревога и продажи: убираем барьеры»© - авторская программа;
 - «Руководитель: эффективные коммуникации и влияние. Создание без стрессовой среды» © - авторская программа;
 - «Эффективные коммуникации: ресурс на 100%»© - авторская программа;
 - «Переговоры без поражений»;
 - «Внутреннее позиционирование при переговорах:V.I.P.-style»-авторская программа;
 - «Тренинг активного общения» - авторская программа;
 - «Отношения, создающие команду»© - авторская программа;
 - «Клиентоориентирование = Результат»© - авторская программа;
 - «Бешеные тачки»© - авторская командообразующая игра-квест;
 - «WILD HOUSE или наш ДОМ» - авторская командообразующая игра-квест;
 - «Отношения, создающие команду»© - авторская программа;
 - «Психологическое бизнес-консультирование»;
 - «Школа тренеров»© - авторская методика;
 - «Индивидуальные консультации»;
 - «Разработка тренинга под «запрос»;
-

Реализованные тренинговые проекты

FMCG

WRIGLEY;
DANON (Оранта);
UNILEVER;
Вимм-Биль-Данн;
ЮниМилк;
Schwarzkopf & Henkel;
ЭФКО (т.м. "Слобода");
Ниагара (национальная водная компания);
CONTEX;
ФОРПОСТ;

Банки

СБЕРБАНК России;
ЧЕЛИНДБАНК;

СМИ

Телерадиокомпания "Восточный экспресс";
Газета "Метро";
Телерадиокомпания «Регион-Тюмень»;
Радио «Априори»;

Благотворительные фонды

Благотворительный фонд Владимира Потанина
(Норильский Никель);

Фармрынок

EGIS;
MERZ;
Boehringer Ingelheim ;
Астра Зенека;
Мособлфармация;
Рифарм (медпрепараты);
Протек (медпрепараты);
AND (производитель
медоборудования);
Lundbeck;
ФармИмпекс;

Сети аптек

«Озерки»; «36,6»
(федеральная);
«Ригла» (федеральная);
ГУП "Столичные аптеки"
(федеральная);
«Классика»
(федеральная);
«Рифарм»; «Казанские
аптеки»;
«Фармленд»; "Линия
жизни";
«Аптечный двор»...всего
более 30 сетей.

Строительные компании:

Евразийский строительный
холдинг;
СтройКом;

Заводы

ЧТПЗ (Челябинский трубопрокатный завод);
Миасский завод медицинского оборудования;
ЗАО «Асептические медицинские системы»;
ЧРПЗ (Челябинский рыбзавод);
АЛГА (производитель кровли и фасадов);
ЗМЗ (Златоустовский МашЗавод);
«Оружейникъ» (фабрика оружия);

Сети салонов

«Симфония» сотовая связь;
«Цифроград» сотовая связь;
«Золотая рыбка» ювелирные изделия;
«Леди - Прима» текстиль;

Производители продуктов питания

ВИТЕКС (производитель специй);
Грот (мясопер-й цех «КАНТРИ»);
Янус (мороженое, продукты глуб. зам-ки);
Калинка (мясопереработка);
УралКолбасы (мясопереработка);
Глория (мясопереработка);
ТД «Петровский» (мясопереработка);
Таврия (мясопереработка);

Государственные структуры

Южно-Уральская
Железная Дорога;
ЧЕЛЯБЭНЕРГО;
Петербургская Сбытовая
Компания;
ПетроЭлектроСбыт;
Управление Федеральной
Налоговой Службы;
Администрация Липецкой
области;

Интернет, программное обеспечение

«СКБ Контур» (создание
программного обеспечения);
«Информправо»
(Консультант+);
«Region» группа
компаний;
Интернет - решения
(создание и продвижение
сайтов);
«Экспертиза» (сервис
строительной документации);

Производители промтоваров

«Леди - Прима»(фабрика
дом. текстиля);
Фабрика дверей
«Краснодеревщик»;
Восток-Сервис
(спецодежда и спецтехника);
ТРИАДА (автоаксессуары и
автоэлектроника);
СиАрлайд (парфюмерия и
гигиена);
Радомир (сантехника);

Дилеры

УралАвтоХаус (МЕРСЕДЕС-БЕНЦ);
ШинИнвест;
Тепловые Системы;
МеталлИнвестЦентр (металлопрокат);
BELLA (парфюмерия и гигиена);
ARMTEK (зап. части груз. и легков. автом);
ТД «Югра Моторс»;

Деловые игры. Оценка персонала.

Норильский Никель;
РЖД;
РосГосСтрах;
ВолгаТелеком;
НИКОМЕД;

Рынок услуг

Южно-Уральская
Ассоциация Риэлторов;
«Спутник» (туристическое
агентство);
ТРК «ГОРКИ»;
«АНТУРАЖ» галерея
живописи;
ИМПЕРИЯ (финансовая
холдинг компания);
Такси «Смайл»;
«Эфекс» (управляющие
компании ТСЖ);

Производители мебели

Лорена кухни;
АСТАРТА;
ПУФИКО;
МиассМебель;
Селена;
