

---

## «ДЕБАТЫ: навыки грамотной ситуационной аргументации» практикум

*Дебаты это не спор, это умение эффективно отстаивать свою позицию путем грамотной аргументации, созданием необходимого эмоционального фона, инициируя при этом обмен мнениями.*

**Продолжительность:** 3-4 часа (max 1 день)

**Формат:** 100% практика.

**Концепция:**

- Практикум проходит в режиме 30с, 1-2-3 минутных раундов дебатов.
  - Раунды проходят в мини – командах, где каждому отведена определенная роль и временные рамки, а так же в индивидуальном формате (соло).
  - Темы дебатов выбираются с учетом специфики фармрынка, актуальности на данный момент .
  - Каждому участнику гарантируется участие во всех форматах дебат – сессий.
  - Участники смогут побывать в разных ролях, позволяющих моделировать различные ситуации, в которых необходима аргументация: самостоятельные дебаты, дебаты в мини – командах со меной ролей внутри команды, судей и экспертов (взгляд со стороны).
  - В процессе дня будет проведено соревнование «на победителя», которого определим путем голосования.
-

---

### **Принцип чужого «информационного поля»:**

Будут предложены «злободневные» темы. Например: «Ваш продукт, услуга или конкурентов: что выбрать?». Это точно темы, которые часто поднимаются в переговорах с ключевыми лицами, принимающими решения.

Соответственно одной команде необходимо будет отстаивать позицию, что только наш продукт, а другой, что конкурентов. Вот здесь мы попадаем в непривычное информационное поле и разворачиваем мыслительный процесс на 180 градусов. Необходимо будет думать как бы «за них», за конкурентов и одновременно «на своем поле» наработать новую аргументацию, ведь оппоненты прекрасно осведомлены, что им могут противопоставить. Дух здоровой конкуренции только подхлестнет творческий процесс.

### **Вот здесь мы и получаем:**

- 1) Гибкость ума.
  - 2) Дебаты на эту тему смогу помочь разработать дополнительную аргументацию, выйдя за рамки привычной и наработанной.
  - 3) Умение говорить и думать одновременно, что бесценно в ситуационных переговорах.
  - 4) Побываем по другую сторону «баррикад» и примерим их позицию и аргументацию на себя.
  - 5) Снизим уровень тревожности: «а вдруг я не найду, что ответить...».
  - 6) Получим обратную связь от судей и экспертов, которую можно будет применить уже в следующем раунде дебатов.
  - 7) Умение свободно чувствовать себя в «конфликте сторон и интересов».
  - 8) Узнаем, как создавать и удерживать необходимый эмоциональный фон.
  - 9) Снизим тревожность публичных и спонтанных выступлений.
-